

Présentation des fonctionnalités de Microsoft Dynamics NAV 2015

Octobre 2014



1 Microsoft Dynamics NAV

Une solution qui a fait ses preuves
Des partenaires qui favorisent la réussite des petites et moyennes entreprises

2 Comment acheter Microsoft Dynamics NAV 2015

Starter Pack
Extended Pack

3 Fonctionnalités dans Microsoft Dynamics NAV 2015

Fonctionnalités du Starter Pack
Microsoft Dynamics NAV 2015
Fonctionnalités de l'Extended Pack
Microsoft Dynamics NAV 2015

4 Capacités de Microsoft Dynamics NAV 2015

Gestion financière
> Généralités
> Immobilisations
> Gestion de trésorerie

Gestion de la chaîne logistique
> Ventes et effets à recevoir
> Taxes sur les ventes
> Achats et effets à payer
> Stock
> Gestion d'entrepôt

Fabrication
> Bases
> Fabrication agile
> Planification des approvisionnements
> Planification de la capacité

Gestion de projet
> Ressources
> Projets

Ventes, marketing et gestion des services
> Ventes et marketing
> Gestion des services

Gestion des ressources humaines (HR) Langues

Configuration et développement
> Objets d'application
> Autre
> Modules locaux

5 Ressources Microsoft

1.

Microsoft Dynamics NAV

 Office 365  Windows Azure

Menu

1

Une solution qui a fait
ses preuves

Des partenaires qui
favorisent la réussite
des petites et
moyennes entreprises

Microsoft Dynamics
NAV

2

Comment acheter
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Fonctionnalités dans
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Capacités de
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Ressources Microsoft

Microsoft Dynamics NAV

Une solution qui a fait ses preuves



Microsoft Dynamics NAV est une solution de gestion d'entreprise multilingue et multidevise qui aide plus de 100 000 entreprises dans le monde dans la gestion de leurs finances et leur comptabilité, les chaînes logistiques et l'exploitation. Commencez par ce dont vous avez besoin maintenant et adaptez votre solution à mesure que vos besoins évolueront. Dans le Cloud Microsoft ou sur vos serveurs, vous avez le choix.

4 sur 35

UNE SEULE CONNEXION

Microsoft Dynamics NAV et Office 365 constituent une association gagnante pour les entreprises. Lorsque vos emails, votre agenda et vos fichiers s'associent à vos données, à vos rapports et à vos processus métier, vous bénéficiez d'une expérience intégrée qu'aucune autre solution de gestion ne propose. Partagez les données sur le site de collaboration de votre équipe et analysez en profondeur avec Microsoft Dynamics NAV sans avoir besoin de passer d'une application à une autre. Une expérience utilisateur cohérente entre tous les équipements facilite le travail de vos employés, qu'ils soient à leurs bureaux ou en déplacement.

DES PARTENAIRES QUI FAVORISENT LA RÉUSSITE DES PETITES ET MOYENNES ENTREPRISES

Microsoft Dynamics est commercialisé par un réseau mondial de spécialistes, partenaires et revendeurs. Votre partenaire établira un devis et implémentera Microsoft Dynamics NAV en fonction de vos besoins spécifiques. Les partenaires Microsoft ont une connaissance approfondie des impératifs techniques des segments verticaux et de secteurs industriels spécifiques.

Menu

1

Une solution qui a fait
ses preuves

Des partenaires qui
favorisent la réussite
des petites et
moyennes entreprises

Microsoft Dynamics
NAV

2

Comment acheter
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Fonctionnalités dans
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Capacités de
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Ressources Microsoft

Votre entreprise dans le Cloud. Microsoft Dynamics NAV et Office 365



5 sur 35

2.

Comment
acheter Microsoft
Dynamics NAV
2015



Menu

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Starter Pack

Extended Pack

Comment acheter Microsoft Dynamics NAV 2015

3

Fonctionnalités dans Microsoft Dynamics NAV 2015

4

Capacités de Microsoft Dynamics NAV 2015

5

Ressources Microsoft

2. Comment acheter Microsoft Dynamics NAV 2015

Microsoft Dynamics NAV est exclusivement distribué par des partenaires certifiés Microsoft Dynamics. Ces partenaires proposent des services d'organisation, d'implémentation, de personnalisation et de support afin d'adapter la solution aux besoins de chaque entreprise. Selon le mode de déploiement choisi, les clients peuvent payer leurs licences Microsoft Dynamics NAV en une fois ou par mensualités auprès d'un fournisseur de service.

Licence perpétuelle

La licence perpétuelle Microsoft Dynamics NAV aide les petites et moyennes entreprises en leur proposant un coût initial abordable, des outils d'implémentation rapide et des fonctionnalités intégrées. Avec une licence perpétuelle, le client bénéficie d'une solution ERP dont les fonctionnalités ne sont accessibles qu'aux utilisateurs sous licence.

Licence d'abonnement à un fournisseur de service

La licence par abonnement auprès d'un fournisseur de service Microsoft Dynamics NAV réduit le coût initial et correspond à un abonnement par utilisateur et par mois. Ainsi, les petites et moyennes entreprises commencent avec un coût initial faible tout en bénéficiant des fonctionnalités intégrées et des outils d'implémentation rapide.

Les deux modèles de licences simplifient le processus d'achat. Les clients ont le choix entre deux types d'utilisateurs : l'utilisateur limité et l'utilisateur complet. Tous ces utilisateurs peuvent accéder à des fonctionnalités étendues via l'« Extended Pack ».

7 sur 35

Figure 1 : Présentation de la licence perpétuelle

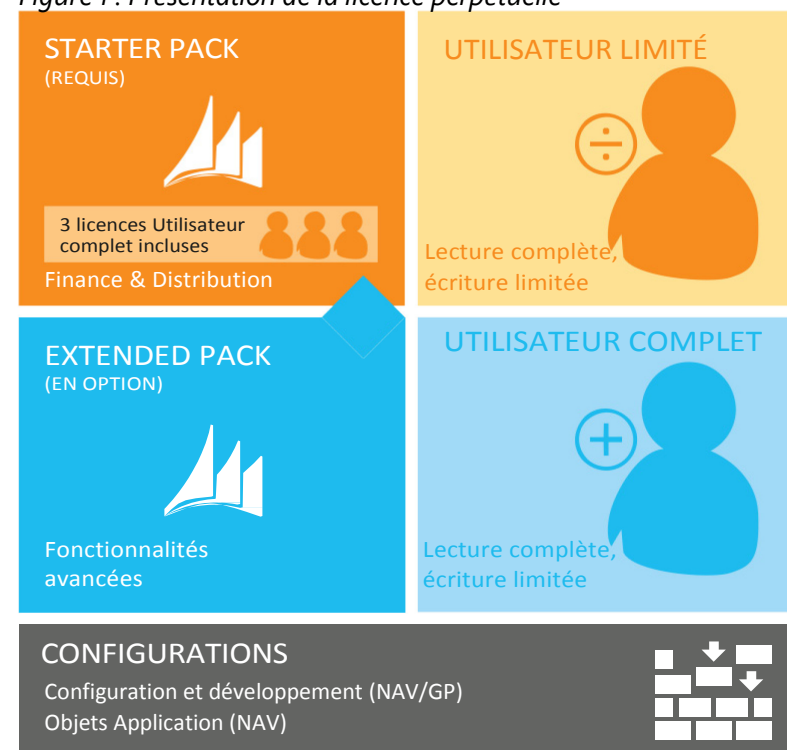


Figure 2 : Fonctionnalités Starter Pack et Extended Pack



STARTER PACK

C'est le moyen le plus rapide et le plus accessible pour démarrer avec Microsoft Dynamics NAV 2015. Le Starter Pack propose les fonctionnalités de base en Finances, Distribution et Services professionnels, ainsi que trois licences Utilisateur complet.

Les fonctionnalités du Starter Pack permettent de :

- > Contrôler et analyser l'aspect financier.
- > Acheter et vendre des articles et des matériels.
- > Payer et gérer les employés.
- > Gérer les factures des consultants.

Pour beaucoup d'entreprises, cette licence est suffisante.

Figure 3 : Starter Pack



Remarques :

D'autres licences peuvent être nécessaires telles que Microsoft Windows Server, Microsoft SQL Server, Microsoft Office 365 et Microsoft SharePoint. Ces licences ne font pas partie du Starter Pack. Tout logiciel supplémentaire doit avoir sa propre licence.

Pour en savoir plus, consultez Licences pour logiciels supplémentaires.

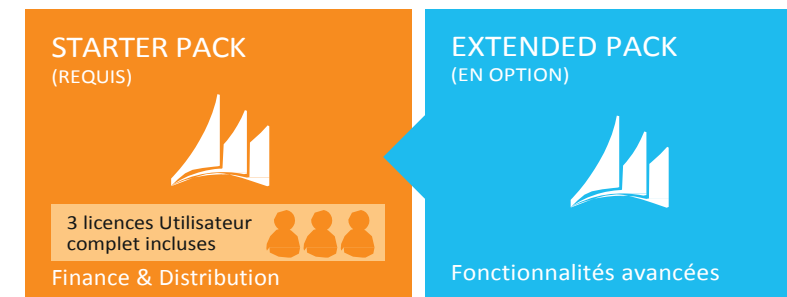
EXTENDED PACK

Si l'entreprise a besoin de fonctionnalités supplémentaires, elle peut acquérir en option l'« Extended Pack ». L'Extended Pack ajoute aux modules Finances et Distribution les fonctionnalités suivantes :

- > Prise en charge et contrôle de l'environnement de production.
- > Gestion des opérations dans l'entrepôt.
- > Gestion de base de la relation client (CRM) pour gérer le suivi avec les clients et les fournisseurs, et offrir le plus haut niveau de service et de support.

Les trois licences « Utilisateur complet » du Starter Pack donnent accès à ces fonctionnalités supplémentaires.

Figure 4 : Extended Pack



Remarques :

- > Le Starter Pack est un prérequis indispensable pour l'Extended Pack.
- > Après l'achat de l'Extended Pack, ses fonctionnalités sont accessibles à tous les utilisateurs actuels et futurs du client.

3.

Fonctionnalités Microsoft Dynamics NAV 2015



Menu

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Comment acheter
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Fonctionnalités dans
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Capacités de
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Ressources Microsoft

3. Fonctionnalités dans Microsoft Dynamics NAV 2015

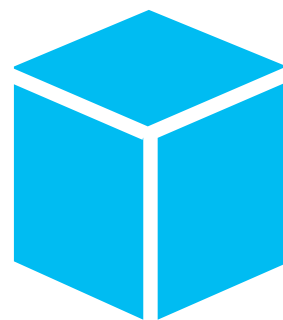
Microsoft Dynamics NAV est livré avec un grand nombre de fonctionnalités qui permettent aux entreprises de déployer des processus métier et d'améliorer la productivité dans l'entreprise.

L'entreprise a le choix de déployer le Starter Pack et l'Extended Pack via le client Windows pour Microsoft

Dynamics NAV, le client Web pour Microsoft Dynamics NAV ou le Portail Microsoft Dynamics NAV pour Microsoft SharePoint (aussi connu sous le nom de client SharePoint Microsoft Dynamics NAV). Ces trois méthodes sont compatibles avec les deux types d'utilisateurs.



Le Starter Pack s'adresse aux entreprises qui ont besoin des fonctionnalités de base : gestion financière (comptabilité générale et immobilisations), gestion de la chaîne logistique, gestion des achats, des ventes et du stock, services professionnels (gestion de projets), rapports et analyses. En outre, le Starter Pack inclut de nombreux outils pour adapter la solution aux besoins du client et pour faciliter l'intégration via des services web.



L'Extended Pack s'adresse aux entreprises en pleine expansion, de taille plus importante, qui recherchent une solution évolutive équipée de nombreuses fonctionnalités, comme la gestion de l'entrepôt. Ce pack inclut des objets supplémentaires personnalisables.

Menu

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Comment acheter Microsoft Dynamics NAV 2015

3

Fonctionnalités dans Microsoft Dynamics NAV 2015

4

Capacités de Microsoft Dynamics NAV 2015

5

Ressources Microsoft

- Fonctionnalités Starter Pack**
 - > Gestion financière
 - > Gestion de la relation client
 - > Gestion de projet
 - > Configuration et développement
 - > Gestion de la chaîne logistique
 - > Gestion des ressources humaines
 - > Langues
 - > Autre
- Fonctionnalités Extended Pack**
 - > Gestion financière étendue
 - > Gestion étendue de la relation client
 - > Configuration et développement étendus
 - > Gestion de la chaîne logistique
 - > Solutions de fabrication

Microsoft Dynamics NAV 2015
Fonctionnalités Starter Pack

Microsoft Dynamics NAV 2015
Fonctionnalités Extended Pack
(Inclut toutes les fonctionnalités du Starter Pack)

GESTION FINANCIÈRE

- ✓ Comptabilité de base
- ✓ Allocation
- ✓ Budgets
- ✓ Planification des comptes
- ✓ Consolidation
- ✓ XBRL de base
- ✓ Journal des modifications
- ✓ Prévion de trésorerie
- ✓ Immobilisations de base
- ✓ Assurance
- ✓ Maintenance
- ✓ Immobilisations – Allocations
- ✓ Reclassification
- ✓ Gestion des banques
- ✓ Écriture de chèques
- ✓ Rapprochement bancaire
- ✓ Paiements

GESTION FINANCIÈRE ÉTENDUE

- ✓ Centres de responsabilité
- ✓ Échanges entre entreprises
- ✓ Contrôle de gestion

GESTION DE LA RELATION CLIENT

- ✓ Gestion des contacts
- ✓ Gestion des tâches
- ✓ Intégration dans Outlook

GESTION DE LA RELATION CLIENT ÉTENDUE

- ✓ Classification des contacts
- ✓ Gestion de campagne
- ✓ Gestion des opportunités
- ✓ Gestion de documents/Interaction
- ✓ Journalisation de la messagerie
- ✓ Gestion des commandes de service
- ✓ Gestion des tarifs service
- ✓ Gestion des articles de service
- ✓ Gestion des contrats de service
- ✓ Planification et affectation

GESTION DE PROJET

- ✓ Ressources basiques
- ✓ Gestion de la capacité
- ✓ Coûts multiples
- ✓ Budgets/Estimations
- ✓ Phases/Tâches/Étapes

CONFIGURATION ET DÉVELOPPEMENT

- ✓ Concepteur de rapports (100 rapports)
- ✓ Concepteur de tables (10 tables)
- ✓ Concepteur de requêtes (100 requêtes)
- ✓ Portage XML (100 XML)
- ✓ Concepteur de pages (100 pages)
- ✓ Unités de code (10)

CONFIGURATION ET DÉVELOPPEMENT ÉTENDU

- ✓ Table (10 tables)
- ✓ Pages (100 pages)
- ✓ Unités de code (10 unités)
- ✓ Portage XML (100 XML)

Menu

1
Microsoft Dynamics NAV

2
Comment acheter Microsoft Dynamics NAV 2015

3
Fonctionnalités Starter Pack
> Gestion financière
> Gestion de la relation client
> Gestion de projet
> Configuration et développement
> Gestion de la chaîne logistique
> Gestion des ressources humaines
> Langues
> Autre

4
Capacités de Microsoft Dynamics NAV 2015

5
Fonctionnalités Extended Pack
> Gestion financière étendue
> Gestion étendue de la relation client
> Configuration et développement étendus
> Gestion de la chaîne logistique
> Solutions de fabrication

Microsoft Dynamics NAV 2015
Fonctionnalités Starter Pack

Microsoft Dynamics NAV 2015
Fonctionnalités Extended Pack
(Inclut toutes les fonctionnalités du Starter Pack)

GESTION DE LA CHAÎNE LOGISTIQUE

✓ Clients de base

✓ Ventes (Facturation)

✓ Gestion des commandes

✓ Remises sur ventes

✓ Autres adresses de livraison

✓ Transporteurs

✓ Gestion des retours sur ventes

✓ Remise ligne vente

✓ Prix ligne vente

✓ TVA vente

✓ Fournisseurs (base)

✓ Facturation achats

✓ Gestion des bons de commande

✓ Remises sur achats

✓ Gestion des demandes

✓ Autres adresses de commande

✓ Retour sur achats

✓ Gestion bons de remise ligne achat

✓ Prix ligne achat

✓ Livraisons directes

✓ Acheteurs / Vendeurs

✓ Inventaire de base

✓ Emplacements multiples

✓ Référence SKU

✓ Autres fournisseurs

✓ Gestion d'assemblage

✓ Transferts entre lieux

✓ Articles de substitution

✓ Référence externe article

✓ Articles non stockés

✓ Suivi d'article

✓ Frais annexes

✓ Casier (bin)

✓ Extraction

✓ Rapports d'analyse

✓ Budgets articles

GESTION DES RESSOURCES HUMAINES

✓ Ressources humaines de base

LANGUES

✓ Document en plusieurs langues

✓ Plusieurs langues (chacun)

AUTRES

✓ Feuille de temps

✓ Entreprises illimitées

✓ Filiale

✓ Licence par base de données

✓ Devises multiples

✓ Intrastat

✓ Texte étendu

✓ File de projets

✓ Dimensions de base

✓ Codes motifs

✓ Dimensions avancées

✓ Dynamics NAV Server

✓ Connecteur pour Microsoft Dynamics

GESTION DE LA CHAÎNE LOGISTIQUE

✓ Promesse de livraison

✓ Calendriers

✓ Prix campagne

✓ Comptage de cycles

✓ Rangements

✓ Réceptions entrepôt

✓ Expédition entrepôt

✓ Feuille de calcul coût standard

✓ Système de gestion d'entrepôt

✓ Prélèvements et rangements

✓ Collecte automatique de données

✓ Configuration des casiers

SOLUTIONS DE FABRICATION

✓ Ordres de fabrication

✓ Nomenclature de production

✓ Gestion de version

✓ Fabrication agile

✓ Planification des approvisionnements de base

✓ Prévion de la demande

✓ Planification de la capacité de base

✓ Postes de charge

✓ Capacité finie

4.

Capacités de Microsoft Dynamics NAV 2015



Gestion financière
> Généralités
> Immobilisations
> Gestion de trésorerie

Gestion de la chaîne
logistique
> Ventes et effets à
recevoir
> Taxes sur les ventes
> Achats et effets à payer
> Stock
> Gestion d'entrepôt

Fabrication
> Bases
> Fabrication agile
> Planification des
approvisionnements
> Planification de la
capacité

Gestion de projet
> Ressources
> Projets

Ventes, marketing et
gestion des services
> Ventes et marketing
> Gestion des services

Gestion des ressources
humaines (RH)

Langues

Configuration et
développement
> Objets d'application
> Autre
> Modules locaux

4. Capacités de Microsoft Dynamics NAV 2015

GESTION FINANCIÈRE

Généralités

Tableaux d'analyses

Un puissant outil de rapport financier aide les comptables et les analystes financiers à extraire les principales données métier à partir du plan comptable, des budgets, des comptes de trésorerie et des types de coûts sous forme de rapport. Cela permet de contrôler de façon efficace la santé de l'entreprise et de fournir des informations pertinentes aux décideurs. Vous pouvez choisir les comptes que vous souhaitez surveiller, changer l'ordre des comptes, traiter les valeurs de diverses manières, définir les colonnes à imprimer, changer la description des comptes et ajouter des notes.

De plus, vous pouvez effectuer des calculs simples sur les données sélectionnées dans la feuille de calcul des comptes et comparer les chiffres actuels avec vos budgets et avec l'historique.

Ventilations

Vous pouvez ventiler les écritures du grand livre sur divers comptes, départements et projets en utilisant des clés d'allocation basées sur des montants, des pourcentages ou des quantités.

Comptabilité générale de base

Ce module inclut toutes les fonctionnalités élémentaires nécessaires pour tenir une comptabilité générale, suivre les comptes et les journaux généraux, payer la TVA, éditer une feuille abonnement et les codes journaux. Ce module inclut également les fonctionnalités suivantes :

- > Fonctions pour des rapports internes et externes.
- > Services RapidStart pour Microsoft Dynamics NAV.
- > Approbation des documents ventes et achats.
- > Validation et rapports dans la devise par défaut de votre entreprise.
- > Validation et rapports dans une devise supplémentaire avec le module Devises multiples.
- > Capacité à exporter des données de n'importe quel formulaire vers Word ou Microsoft Excel® avec des feuilles de style.
- > Capacité d'établir des liens vers des documents externes.
- > Deux langues – anglais américain et une autre.
- > Définition de la stratégie d'archivage des documents achats et ventes.
- > Validation en tâche de fond.

Menu

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Comment acheter
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Fonctionnalités dans
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Capacités de
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Ressources Microsoft

Gestion financière
> Généralités
> Immobilisations
> Gestion de trésorerieGestion de la chaîne
logistique
> Ventes et effets à
recevoir
> Taxes sur les ventes
> Achats et effets à payer
> Stock
> Gestion d'entrepôtFabrication
> Bases
> Fabrication agile
> Planification des
approvisionnements
> Planification de la
capacitéGestion de projet
> Ressources
> ProjetsVentes, marketing et
gestion des services
> Ventes et marketing
> Gestion des servicesGestion des ressources
humaines (RH)

Langues

Configuration et
développement
> Objets d'application
> Autre
> Modules locaux

XBRL de base

Exportez des documents de Microsoft Dynamics NAV au format XBRL (Extensible Business Reporting Language) et importez des classifications XBRL dans Microsoft Dynamics NAV à partir d'Internet, d'un email ou d'un autre système. XBRL est une spécification basée sur XML qui reprend des standards reconnus en reporting financier, basés sur des balises de données standardisées. Le module inclut :

- > Capacité de mettre en correspondance votre comptabilité avec des classifications XBRL. La même instance de document XBRL peut être utilisée pour différents objectifs, indépendamment du format requis par le destinataire du document.
- > Prise en charge de la spécification XBRL 2.1 diffusée par le Consortium XBRL.

Budgets

Travaillez avec des budgets sur des comptes de la comptabilité générale. Après avoir créé un budget, vous pouvez imprimer la balance qui indique les écarts en pourcentage par rapport à ce budget. Vous pouvez travailler sur plusieurs budgets à la fois. Par exemple, un budget à 100% des objectifs, un autre à 110%, etc. Les budgets sont généralement définis par période pour les comptes concernés.

Journal des modifications

Enregistrez les modifications apportées par les utilisateurs aux données principales de Microsoft Dynamics NAV. Vous pouvez enregistrer toutes les modifications qu'un utilisateur effectue dans la base de données, sauf pour des modifications sur des « documents de travail » comme des journaux, des bons de commande achats et ventes. Cette fonctionnalité permet de retrouver de façon chronologique toutes les modifications apportées à un champ de n'importe quelle table (sauf pour les « documents de travail » cités ci-dessus) et d'identifier l'utilisateur qui a effectué les modifications.

Consolidation

Consolidez plusieurs entreprises dans Microsoft Dynamics NAV 2015. Les informations peuvent provenir d'une ou de plusieurs bases de données Microsoft Dynamics NAV ou d'autres fichiers. Ce module vous permet d'importer et d'exporter des informations financières. Si les données sont obtenues de plusieurs solutions Microsoft Dynamics NAV, utilisez ce module uniquement dans l'entreprise principale.

Échanges entre entreprises

Gérez les comptes de plusieurs entreprises dans le même processus de validation. Les entreprises peuvent se situer dans la même base de données ou dans des bases de données Microsoft Dynamics NAV différentes. Vous pouvez aussi envoyer des documents aux entreprises partenaires. Les utilisateurs contrôlent le flux des documents via une fonctionnalité Envoyer/ Recevoir, les transactions sont effectuées en tant que transactions dans la feuille Comptabilité ou via les effets à recevoir et à payer, ce qui permet l'utilisation de devises différentes et un rapprochement correct.

Centres de responsabilité

Définissez des centres de profits et des centres de coûts. Une entreprise peut vendre des articles selon un tarif particulier lié à un centre de responsabilité. Il est possible de lier un utilisateur à un centre de responsabilité afin de n'afficher que les documents ventes et achats relatifs à cet utilisateur. Les utilisateurs sont aidés pour la saisie de données supplémentaires, comme des dimensions et des codes emplacement.

Comptabilité analytique

La comptabilité analytique permet de contrôler efficacement les coûts de l'entreprise en offrant une visibilité et une analyse des coûts prévisionnels et réels des opérations, des services, des produits et des projets. Elle synchronise les coûts avec la comptabilité générale puis ventile ces informations sur différents centres de coûts et des objets de coûts.

Ce module inclut :

- > Transfert des coûts à partir du grand livre de la comptabilité générale.
- > Saisie et validation des allocations et des charges internes directement dans le journal des coûts du contrôle de gestion.
- > Définition à l'avance des règles d'allocation des coûts récurrents et exécution dans un traitement par lots.
- > Annulation des allocations.
- > Conversion des entrées des budgets de coûts en entrées réelles.

Menu

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Comment acheter
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Fonctionnalités dans
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Capacités de
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Ressources Microsoft

Gestion financière
> Généralités
> Immobilisations
> Gestion de trésorerie

Gestion de la chaîne
logistique
> Ventes et effets à
recevoir
> Taxes sur les ventes
> Achats et effets à payer
> Stock
> Gestion d'entrepôt

Fabrication
> Bases
> Fabrication agile
> Planification des
approvisionnements
> Planification de la
capacité

Gestion de projet
> Ressources
> Projets

Ventes, marketing et
gestion des services
> Ventes et marketing
> Gestion des services

Gestion des ressources
humaines (RH)

Langues

Configuration et
développement
> Objets d'application
> Autre
> Modules locaux

 Prévision de trésorerie

La prévision de trésorerie permet de prévoir comment les liquidités de l'entreprise – trésorerie et autres éléments – évolueront dans le temps. Elle se compose de deux éléments – les entrées et sorties en trésorerie – l'argent que vous pensez recevoir et celui que vous pensez dépenser, ainsi que les liquidités dont vous pouvez disposer. L'ensemble de ces éléments permet d'établir une prévision de trésorerie.

Immobilisations **Immobilisations de base**

Gérez vos immobilisations, par exemple les immeubles, les équipements, les machines. Gérez diverses transactions liées aux immobilisations : acquisitions, amortissements, dépréciation, appréciation et cession. Pour chaque immobilisation, vous définissez la méthode et les conditions utilisées pour calculer les amortissements. Vous pouvez définir un nombre illimité de méthodes et de conditions pour répondre aux exigences légales et pour des objectifs internes. Ce module est particulièrement bien adapté aux entreprises internationales qui utilisent différentes méthodes d'amortissement.

 Allocations aux immobilisations

Allouez différents éléments d'amortissement, comme le coût d'acquisition et l'amortissement, à différents départements ou projets via des clés de répartition. Utile lorsque plusieurs départements se partagent une même immobilisation.

Assurance

Suivez les assurances sur vos immobilisations et déterminez facilement si ces biens sont sous-assurés ou sur-assurés. Une immobilisation peut être sur un ou sur plusieurs contrats d'assurance. Les montants des polices d'assurance peuvent être indexés.

 Maintenance

Enregistrez les dépenses de service et de maintenance pour chaque immobilisation. Cela vous permet d'effectuer des analyses et de prendre des décisions sur le renouvellement et la cession d'immobilisations.

 Reclassement

Reclassez une immobilisation ou une partie d'immobilisation – par exemple en la faisant passer d'un département à un autre. Vous pouvez diviser une immobilisation en plusieurs, ou regrouper plusieurs immobilisations en une seule. Lorsque vous devez retirer une partie d'une immobilisation vous pouvez diviser cette immobilisation en deux parties, celle à retirer et l'autre.

Gestion de trésorerie **Gestion des comptes bancaires**

Créez, exploitez et gérez plusieurs comptes bancaires pour répondre à vos besoins et traiter différentes devises.

 **Paiements électroniques et
prélèvements automatiques**

Créez des ordres de paiement à partir des documents du fournisseur ; produisez les fichiers d'ordres de paiement au format ISO 20022 / SEPA ou utilisez le service conversion de données bancaires en fournissant à votre banque le fichier de paiement approprié. Suivez facilement l'historique des paiements électroniques et recréez un fichier de paiement si nécessaire. Un processus simple vous permet de marquer et de traiter les transactions.

Créez des ordres de prélèvement pour être payé directement par les banques de vos clients et générez le fichier de ces ordres dans le format ISO 20022/SEPA.

Menu

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Comment acheter Microsoft Dynamics NAV 2015

3

Fonctionnalités dans Microsoft Dynamics NAV 2015

4

Capacités de Microsoft Dynamics NAV 2015

5

Ressources Microsoft

Gestion financière
> Généralités
> Immobilisations
> Gestion de trésorerie

Gestion de la chaîne logistique
> Ventes et effets à recevoir
> Taxes sur les ventes
> Achats et effets à payer
> Stock
> Gestion d'entrepôt

Fabrication
> Bases
> Fabrication agile
> Planification des approvisionnements
> Planification de la capacité

Gestion de projet
> Ressources
> Projets

Ventes, marketing et gestion des services
> Ventes et marketing
> Gestion des services

Gestion des ressources humaines (RH)

Langues

Configuration et développement
> Objets d'application
> Autre
> Modules locaux

Rapprochement des crédits et débits bancaires

Importez directement les transactions bancaires à partir de votre banque dans le format ISO 20022/SEPA, ou utilisez le service conversion de données bancaires pour d'autres types de fichiers. Appliquez automatiquement les transactions bancaires aux entrées comptables ouvertes dans les comptes clients et fournisseurs ; créez vos propres règles de mappage. Passez en revue de façon simple et intuitive les mappages de comptes et les applications proposées. Modifiez l'algorithme du mappage des enregistrements en ajoutant, modifiant ou supprimant des règles.

Rapprochement des comptes bancaires

Importez directement les données bancaires à partir de fichiers électroniques en provenance de votre banque au format ISO 20022/SEP, ou utilisez le service conversion de données bancaires pour d'autres types de fichiers. Rapprochez automatiquement les données bancaires aux entrées ouvertes dans la comptabilité, et suivez tous les vos relevés bancaire.

Écriture de chèques

Émettez des chèques avec des séries de numéros uniques pour chaque compte bancaire. Vous pouvez indiquer dans la feuille de paiements si ce paiement doit être manuel ou rédigé par l'ordinateur. Facilitez le contrôle interne en vérifiant que le chèque est bien imprimé avant de valider le paiement. L'impression de chèques propose des options flexibles comme sauter un chèque, réimprimer, utiliser des chèques préimprimés, tester avant d'imprimer et consolider plusieurs règlements en un seul chèque.

GESTION DE LA CHAÎNE LOGISTIQUE (SCM)

Ventes et effets à recevoir

Autres adresses de livraison

Définissez plusieurs adresses de livraison pour répondre aux souhaits des clients, en plus d'une adresse principale. Le choix de l'adresse de livraison s'effectue au moment de la création de la commande ou de la facture.

Clients de base

Définissez et mettez à jour la table clients. Validez les transactions des ventes et gérez les clients en utilisant des journaux généraux. Couplé avec devises multiples, ce module peut valider des transactions et gérer des clients dans des devises différentes d'un client à un autre. Le module Clients de base est intégré dans le module Comptabilité et Inventaire et est requis pour la configuration des autres modules Ventes et Clients. Le module Facturation des ventes est fréquemment utilisé avec ce module. Utilisez ce module lorsque votre solution nécessite une table clients.

Calendriers

Définissez des calendriers avec jours ouvrés et jours non ouvrés. Appliquez un calendrier aux clients, aux fournisseurs, aux emplacements, aux entreprises, aux transporteurs. Apportez des modifications aussi souvent que nécessaire. Les entrées du calendrier servent dans les calculs de dates sur les bons d'achat, les bons de commande, les virements, les commandes de production, les commandes de service et sur les feuilles Planning et Demandes d'achats.

Menu

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Comment acheter
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Fonctionnalités dans
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Capacités de
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Ressources Microsoft

Gestion financière
> Généralités
> Immobilisations
> Gestion de trésorerieGestion de la chaîne
logistique
> Ventes et effets à
recevoir
> Taxes sur les ventes
> Achats et effets à payer
> Stock
> Gestion d'entrepôtFabrication
> Bases
> Fabrication agile
> Planification des
approvisionnements
> Planification de la
capacitéGestion de projet
> Ressources
> ProjetsVentes, marketing et
gestion des services
> Ventes et marketing
> Gestion des servicesGestion des ressources
humaines (RH)

Langues

Configuration et
développement
> Objets d'application
> Autre
> Modules locaux Tarif campagne

Établissez des prix de vente et des remises en fonction de campagnes spécifiques. Lorsque vous avez défini une campagne et son tarif spécial, tout client situé dans le segment associé à cette campagne bénéficie du tarif associé. Les prix restent valables pendant toute la durée de la campagne, à moins que vous décidiez de les désactiver. Lorsque vous créez un document de vente ou une commande de service, le prix et la remise de la campagne vous sont proposés parmi les prix disponibles dans Microsoft Dynamics NAV.

 Promesses de livraison

Proposez des dates précises de livraison à vos clients en fonction de l'article commandé et de sa disponibilité. Si les articles ne sont pas disponibles dans le délai de livraison demandé par le client, calculez la date de livraison la plus proche soit à partir de la date de disponibilité à la vente basée sur les articles en cours de réception, soit à partir d'une simulation de délai calculée à partir du temps de réassort.

 Ventes (facturation)

Établissez, validez et imprimez les factures clients et les notes de crédit vente. Ce module est intégré dans le module Comptabilité et Inventaire.

 Remises sur ventes

Ce module calcule automatiquement les remises sur facture. Établissez les conditions de remise, comme un montant minimal, un pourcentage de remise et/ou des frais. La remise est calculée sur chaque ligne séparément. Les calculs s'effectuent en devise locale ou dans une devise étrangère.

 Remise sur ligne vente

Gérez de façon flexible des remises qui prennent en compte des conditions spéciales établies avec le client ou un groupe de clients, et qui sont conditionnées par des paramètres comme une quantité minimale, une unité de mesure, une devise, une période ou une variante article. La meilleure remise est calculée pour chaque ligne lorsque la commande répond aux conditions indiquées dans la table des remises ligne.

 Prix sur ligne vente

Gérez avec souplesse les prix qui prennent en compte des conditions spéciales établies avec le client ou un groupe de clients, et qui sont conditionnés par des paramètres comme une quantité minimale, une unité de mesure, une devise, une période ou un article. Le meilleur prix est calculé pour chaque ligne lorsque la commande répond aux conditions indiquées dans la table des prix de vente. Toute modification apportée aux contrats sur les prix est enregistrée dans la table des prix de vente via la feuille de prix de vente.

 Gestion des commandes

Gérez des devis, des commandes ouvertes et des commandes classiques. Dans le cas d'un bon de commande client, la quantité disponible est immédiatement ajustée dès que la quantité commandée est saisie. En revanche, si vous établissez une facture pro forma, les quantités en stocks ne sont pas modifiées tant que la facture n'est pas confirmée et transformée en commande.

Utilisez le module Gestion des commandes pour :

- > Gérer des envois partiels.
- > Expédier et facturer séparément.
- > Facturer à l'avance.
- > Établir des devis et des commandes ouvertes. (les devis et les commandes ouvertes n'affectent pas les stocks.)

Menu

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Comment acheter Microsoft Dynamics NAV 2015

3

Fonctionnalités dans Microsoft Dynamics NAV 2015

4

Capacités de Microsoft Dynamics NAV 2015

5

Ressources Microsoft

Gestion financière
> Généralités
> Immobilisations
> Gestion de trésorerie

Gestion de la chaîne logistique
> Ventes et effets à recevoir
> Taxes sur les ventes
> Achats et effets à payer
> Stock
> Gestion d'entrepôt

Fabrication
> Bases
> Fabrication agile
> Planification des approvisionnements
> Planification de la capacité

Gestion de projet
> Ressources
> Projets

Ventes, marketing et gestion des services
> Ventes et marketing
> Gestion des services

Gestion des ressources humaines (RH)

Langues

Configuration et développement
> Objets d'application
> Autre
> Modules locaux

Gestion des retours

Ce module vous permet de créer un bon de retour pour que votre client puisse vous renvoyer un article endommagé ou ne correspondant pas à la commande. Les articles retournés sont accompagnés du bon de retour. Créez un avoir par retour ou regroupez plusieurs avoirs en une seule note de crédit. Liez les bons de retour avec les commandes de remplacement.

Transporteurs

Définissez plusieurs transporteurs (externes ou internes à votre entreprise) et choisissez leurs services (express, standard, de nuit) en fonction du délai de livraison annoncé. Associez un transporteur par défaut à un client, ou indiquez le transporteur sur le bon de commande afin d'améliorer la précision du délai de livraison annoncé.

Taxes sur les ventes

Taxes sur les ventes

Calculez les taxes applicables et définissez-les en fonction du client et du fournisseur. Vous pouvez aussi calculer une taxe applicable sur la TVA. Les taxes peuvent être calculées à partir des lignes de la feuille comptabilité. Vérifiez la disponibilité de votre liste de prix locale.

Achats et effets à payer

Autres adresses de commande

Définissez plusieurs adresses de livraison pour vos fournisseurs, en plus d'une adresse principale. Le choix de l'adresse de livraison s'effectue au moment de la création de la commande au fournisseur ou de la facture.

Fournisseurs de base

Établissez et gérez une table fournisseurs, validez les achats via des journaux et gérez les factures à payer. Ce module contient une table des fournisseurs et permet de gérer le journal des fournisseurs à partir du grand journal. Couplé avec Devises multiples, ce module peut valider des transactions d'achats et prévoir des règlements dans des devises différentes d'un fournisseur à un autre. Ce module est toujours utilisé si votre solution nécessite une table fournisseurs. Il est intégré dans le module Comptabilité et Inventaire et est requis pour la configuration des modules Achats et Effets à payer. Le module Facturation des achats est fréquemment utilisé avec ce module.

Livraisons directes

Gérez des livraisons directes du fournisseur au client sans passer par votre entrepôt, tout en gardant trace de la commande. Le processus de livraison directe lie automatiquement le bon de commande client au bon de commande fournisseur et contrôle la séquence des validations.

Factures d'achats

Établissez, validez et imprimez les factures d'achats et les notes de crédit achat. Ce module est intégré dans les modules Comptabilité et Stock.

Remise sur ligne achat

Gérez de façon flexible des remises sur les prix d'achat qui prennent en compte des conditions spéciales établies avec le fournisseur, et qui sont conditionnées par des paramètres comme une quantité minimale, une unité de mesure, une devise, une période ou un article. La meilleure remise est calculée pour chaque ligne lorsque la commande d'achat répond aux conditions indiquées dans la table des remises ligne achat.

Menu

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Comment acheter
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Fonctionnalités dans
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Capacités de
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Ressources Microsoft

Gestion financière
> Généralités
> Immobilisations
> Gestion de trésorerie

Gestion de la chaîne
logistique
> Ventes et effets à
recevoir
> Taxes sur les ventes
> Achats et effets à payer
> Stock
> Gestion d'entrepôt

Fabrication
> Bases
> Fabrication agile
> Planification des
approvisionnements
> Planification de la
capacité

Gestion de projet
> Ressources
> Projets

Ventes, marketing et
gestion des services
> Ventes et marketing
> Gestion des services

Gestion des ressources
humaines (RH)

Langues

Configuration et
développement
> Objets d'application
> Autre
> Modules locaux

Remises sur factures d'achats

Ce module calcule automatiquement les remises sur facture. La remise peut correspondre à des montants minimaux différents d'un fournisseur à un autre (et dans diverses devises) et à des taux différents, en fonction de la taille de la commande. La remise est calculée sur chaque ligne séparément.

Prix sur ligne achat

Gérez différents prix d'achats qui prennent en compte des conditions spéciales établies avec le fournisseur, conditionnées par des paramètres comme une quantité minimale, une unité de mesure, une devise, une période ou une variante article. Le prix le plus bas apparaît sur la ligne d'achat lorsque la commande répond aux conditions indiquées dans la table des prix d'achat.

Gestion des achats

Gérez des devis, des commandes ouvertes et des commandes classiques. Un bon de commande diffère d'une facture pro forma. Dans le cas d'un bon de commande, la quantité disponible est ajustée dès la saisie de la ligne de commande. Dans le cas d'une facture pro forma, la quantité ne change pas tant que la commande n'est pas validée.

Utilisez ce module pour :

- > Gérer des réceptions partielles d'articles.
- > Gérer séparément les réceptions et les factures ; créer des factures pour paiement d'avance.
- > Utiliser des devis et des commandes ouvertes dans le processus d'achat. (Les devis et les commandes ouvertes n'affectent pas les stocks.)

Gestion des retours d'achats

Créer un bon de retour d'achat pour rembourser votre propre entreprise d'articles défectueux ou endommagés. Les articles sont extraits du bon de retour d'achat. Vous pouvez éditer un retour partiel d'articles ou regrouper plusieurs retours dans une seule note de crédit et lier les bons de retour d'achat avec des commandes de remplacement.

Gestion des bons de commande

Automatisez le processus de planification des approvisionnements en utilisant la feuille demande d'achat. Produisez des états de réassort avec commandes et transferts en fonction du stock actuel, des demandes futures, de la disponibilité, et en fonction d'autres paramètres comme les quantités minimales et maximales en stock et les quantités en réassort. Affichez une représentation graphique de la planification. L'utilisateur peut modifier le plan avant de l'exécuter.

Vous pouvez aussi utiliser la Planification commande – un outil simplifié de planification des approvisionnements qui vous permet de planifier les approvisionnements en fonction de chaque commande reçue, sans optimisation.

Stock

Rapports d'analyse

Fournissez aux décideurs de votre entreprise, notamment à ceux en charge des ventes, des achats et de la gamme de produits, un système d'information efficace et flexible sur la rotation des stocks. À partir des entrées d'articles, ce module présente une vue analytique et personnalisable qui permet d'ajouter et d'associer des objets – comme des articles, des clients et des fournisseurs – en fonction des besoins. Vous pouvez :

- > Fournir des montants et des quantités, établir des comparaisons entre périodes ou par rapport au budget. Quand ces valeurs sont placées dans des formules, elles peuvent devenir un indicateur de performance pour l'entreprise.
- > Analyser la cause de problèmes.
- > Afficher la dynamique des ventes ; analyser la rotation du stock ; évaluer le comportement des clients ; définir les tendances ; affiner l'offre des produits, les prix et les fournisseurs ; prendre des décisions en parfaite connaissance de cause.

Menu

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Comment acheter
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Fonctionnalités dans
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Capacités de
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Ressources Microsoft

Gestion financière
> Généralités
> Immobilisations
> Gestion de trésorerie

Gestion de la chaîne
logistique
> Ventes et effets à
recevoir
> Taxes sur les ventes
> Achats et effets à payer
> Stock
> Gestion d'entrepôt

Fabrication
> Bases
> Fabrication agile
> Planification des
approvisionnements
> Planification de la
capacité

Gestion de projet
> Ressources
> Projets

Ventes, marketing et
gestion des services
> Ventes et marketing
> Gestion des services

Gestion des ressources
humaines (RH)

Langues

Configuration et
développement
> Objets d'application
> Autre
> Modules locaux

Autres fournisseurs

Gérez les achats d'un même article auprès de différents fournisseurs. Pour un article, définissez d'autres fournisseurs ainsi que le délai de livraison, le prix et les remises possibles pour chaque fournisseur.

Inventaire de base

Spécifiez les articles que vous avez en stock, leurs unités de mesure, la méthode de coût, le groupe dans l'inventaire, le coût par produit et d'autres propriétés. Effectuez des transactions telles que des ajustements positifs ou négatifs, des achats, des ventes, à partir des feuilles articles. Les enregistrements des quantités et des coûts des transactions validées sont enregistrés dans le livre d'inventaire qui sert à l'évaluation de la valeur du stock et à d'autres calculs de coûts.

Ce module est inclus dans le module Comptabilité. Les processus de validation proviennent des modules Ventes et effets à recevoir et Achats et effets à payer. Ce module est requis pour la configuration des autres modules d'inventaire.

Casier

Organisez votre entrepôt en assignant des articles à des casiers (bins), le casier étant la plus petite unité de stockage dans la structure logique de l'entrepôt. L'affectation d'un article à un casier s'effectue dans la feuille article ou directement dans les lignes document (ne s'applique pas aux lignes des commandes).

Inventaire tournant

Utilisez l'inventaire tournant, une méthode classique pour vérifier l'état du stock et obtenir un inventaire précis. Définissez la période de contrôle par article ou par référence (SKU).

Budget article

Établissez des budgets de ventes et d'achats au niveau des clients, des fournisseurs et des articles, en montant et en quantités. Préparez un budget des ventes qui servira à prendre des décisions dans d'autres domaines comme les achats et l'organisation de la logistique. Les commerciaux peuvent obtenir des informations sur les demandes futures. Ils pourront exploiter ces informations lors de leurs négociations avec les clients. Après l'établissement des budgets, suivez la réalité des ventes en calculant la variance. Vous pouvez transférer les valeurs prévues vers Excel pour des analyses plus flexibles du budget.

Frais annexes

Gérez les frais annexes. Tenez compte, par exemple, du coût du transport et des assurances dans le coût de l'article ou dans son prix unitaire.

Référence externe article

Identifiez rapidement les articles qu'un client commande en utilisant des références qui ne sont pas les vôtres. Établissez des références externes sur vos articles à partir des nomenclatures des clients, des fournisseurs et des fabricants, et utilisez les codes UPC (Universal Product Code), EAN (European Article Number) souvent utilisés sous la forme de codes barres.

Articles de substitution

Établissez des liens entre des articles similaires afin qu'un client qui commande un article en rupture de stock puisse choisir un article de substitution. Cela vous évite de perdre une vente. Vous pouvez aussi proposer des alternatives moins chères.

Suivi d'article

Gérez les numéros de série et de lot. Assignez automatiquement ou manuellement un numéro de série ou de lot à un article. En une seule ligne de commande, recevez ou livrez une certaine quantité d'articles ayant le même numéro de série ou de lot.

Menu

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Comment acheter
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Fonctionnalités dans
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Capacités de
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Ressources Microsoft

Gestion financière
> Généralités
> Immobilisations
> Gestion de trésorerie

Gestion de la chaîne
logistique
> Ventes et effets à
recevoir
> Taxes sur les ventes
> Achats et effets à payer
> Stock
> Gestion d'entrepôt

Fabrication
> Bases
> Fabrication agile
> Planification des
approvisionnements
> Planification de la
capacité

Gestion de projet
> Ressources
> Projets

Ventes, marketing et
gestion des services
> Ventes et marketing
> Gestion des services

Gestion des ressources
humaines (RH)

Langues

Configuration et
développement
> Objets d'application
> Autre
> Modules locaux

Gestion d'assemblages

Définissez une liste d'articles, de composants, de sous-ensembles et/ou de ressources dans une nomenclature d'assemblage qui compose un article fini ou un kit. Utilisez une commande d'assemblage pour réapprovisionner tous les articles qui composent cet assemblage. Reprenez les conditions spéciales du client sur la nomenclature du kit à partir du devis, de la commande ouverte ou de la ligne de commande dans le processus de commande de l'assemblage.

Transferts d'emplacements

Vous pouvez déplacer des articles d'un emplacement à un autre, l'inventaire se met à jour. Vous pouvez prendre en compte la valeur des articles en cours de déplacement et leur valeur à différents emplacements.

Emplacements multiples

Gérez un stock réparti sur plusieurs emplacements, comme une usine de production, des centres de distribution, des entrepôts, des salles de démonstration, des magasins et des camions.

Articles non stockés

Proposez à vos clients des articles qui ne font pas partie de votre stock habituel mais que vous pouvez obtenir auprès de vos fournisseurs ou de vos fabricants. Ces articles sont enregistrés comme articles non stockés mais sont traités comme tout autre article.

Prélèvement

Facilitez le travail des magasiniers qui prélèvent les produits dans les rayons. Les prélèvements sont gérés via une interface utilisateur distincte lors de l'expédition des articles commande par commande.

Rangement

Facilitez le travail des magasiniers qui rangent les produits dans les rayons. Les rangements sont gérés via une interface utilisateur distincte lors de la réception des articles commande par commande.

Feuille de calcul coût standard

Cette feuille permet de voir et de mettre à jour facilement les coûts standards. Elle donne aux contrôleurs internes un moyen efficace et fiable d'obtenir une valeur précise du stock. Vous travaillez sur cette feuille Microsoft Dynamics NAV comme vous le feriez dans Excel. Cette feuille présente les coûts standards actuels. Elle permet de préparer une mise à jour de ces coûts sans que les changements envisagés aient un effet immédiat dans le système.

Avec cette feuille, vous pouvez :

- > Préparer des mises à jour de coûts sur des composants achetés. Vous pouvez trier sur différents critères dans plusieurs feuilles simultanément puis consolider les résultats obtenus.
- > Simuler le coût du produit fini à partir des modifications apportées aux composants de ce produit.
- > Exécuter les modifications à une date donnée en étant sûr que toute réévaluation des coûts sera prise en compte par le système.

Références (SKU)

Gérez par références SKU (Stock Keeping Unit). Des articles identiques ayant la même référence peuvent être stockés à des emplacements différents et gérés de façon individuelle à chaque emplacement. Ajoutez des informations sur les coûts, le réassort, la fabrication, etc., en fonction de l'emplacement.

Réception entrepôt

Facilitez le travail des magasiniers qui rangent les produits dans les rayons. Les rangements sont gérés via une interface utilisateur distincte lors de la réception des articles.

Menu

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Comment acheter Microsoft Dynamics NAV 2015

3

Fonctionnalités dans Microsoft Dynamics NAV 2015

4

Capacités de Microsoft Dynamics NAV 2015

5

Ressources Microsoft

Gestion financière
> Généralités
> Immobilisations
> Gestion de trésorerie

Gestion de la chaîne logistique
> Ventes et effets à recevoir
> Taxes sur les ventes
> Achats et effets à payer
> Stock
> Gestion d'entrepôt

Fabrication
> Bases
> Fabrication agile
> Planification des approvisionnements
> Planification de la capacité

Gestion de projet
> Ressources
> Projets

Ventes, marketing et gestion des services
> Ventes et marketing
> Gestion des services

Gestion des ressources humaines (RH)

Langues

Configuration et développement
> Objets d'application
> Autre
> Modules locaux

Expédition entrepôt

Facilitez le travail des magasiniers qui prélèvent les produits dans les rayons. Les prélèvements sont gérés via une interface utilisateur distincte lors de l'expédition des articles.

Gestion d'entrepôt

Système automatisé de collecte de données

Collectez automatiquement des données. Ce module prend en charge des workflows du Système de gestion de l'entrepôt pour permettre l'automatisation de l'entrepôt.

Configuration des casiers

Configurez facilement les casiers en définissant l'organisation de l'entrepôt et les dimensions des travées, des casiers et des rayonnages. Définissez les limitations et les caractéristiques de chaque casier.

Prélèvements et rangements internes

Créez des ordres de prélèvements et de rangements pour des besoins internes, sans document source (par exemple sans commande ni bordereau de livraison). Cela peut servir lors de tests ou pour des sorties de chaînes de production.

Système de gestion d'entrepôt

Gérez les articles au niveau des casiers. Réceptionnez des articles et placez-les dans un casier ; prélevez des articles d'un casier en fonction d'un modèle de rangement ; prélevez des articles en fonction de la zone et du rang du casier. Déplacez des articles entre casiers en suivant les conseils d'un rapport sur l'optimisation de l'espace et du processus de prélèvement. Vous pouvez aussi déplacer des articles manuellement. Des instructions sont créées pour les processus de prélèvement et de rangement. Les commandes de service ne sont pas concernées. Pour utiliser ce module de façon efficace, nous vous conseillons d'acheter aussi les modules Rangement, Réception, Prélèvement et Expédition.

FABRICATION

Fabrication de base

Liste des composants en production

Créez une nomenclature des composants et calculez le coût standard. Requis pour configurer tous les autres modules Fabrication.

Ordres de fabrication

Créez et gérez des ordres de fabrication, validez le résultat. Après avoir créé un ordre de fabrication, vous pouvez calculer les besoins en matières premières pour réaliser cette demande. Ce module inclut un outil de planification manuelle des approvisionnements. La fenêtre Planification des commandes vous permet de voir et de planifier manuellement les demandes à partir des lignes ventes, et de créer directement différents types de commandes d'approvisionnement.

Fabrication agile

Fabrication agile

Ce module vous permet d'exécuter les modules Fabrication agile, Planification des approvisionnements et Planification de la capacité.

Gestion des versions

Créez et gérez différentes versions de la nomenclature de fabrication et des acheminements. Vous devez acheter le module Planification de la capacité de base pour pouvoir définir différentes versions des acheminements.

Microsoft Dynamics NAV	
Menu	
1	Microsoft Dynamics NAV
2	Comment acheter Microsoft Dynamics NAV 2015
3	Fonctionnalités dans Microsoft Dynamics NAV 2015
4	Capacités de Microsoft Dynamics NAV 2015
5	Ressources Microsoft

Planification des approvisionnements

Planification des approvisionnements de base

Planifiez les besoins en matières premières ou éléments de base en fonction de la demande. Prenez en compte le calendrier principal de production et la planification des besoins en matières premières. Ce module inclut :

- > Production automatique des bons de commande.
- > Messages d'action pour équilibrer les approvisionnements et la demande.
- > Prise en charge de la planification des matières premières en vrac ou en paquets.
- > Configuration d'articles ayant leur propre politique de réassort, comme le fait qu'ils soient fabriqués par un tiers ou achetés à un tiers.

Prévision de la demande

Gérez les prévisions de demandes article par article.

Planification de la capacité

Planification de la capacité de base

Ajoutez des postes de charge pour augmenter la capacité des processus de fabrication. Définissez des acheminements et utilisez-les dans des commandes de production et dans la planification des besoins en matières premières. Affichez les charges et la liste des tâches pour les capacités.

Capacité finie

Gérez la capacité finie pour des ressources ayant des contraintes sur la capacité. Prenez en compte ces contraintes afin de limiter la charge d'un poste à ce que ce poste peut fournir pendant une certaine période de temps. C'est un outil simple, sans aucune optimisation. Ce module, utilisé avec le module Promesse de livraison, permet de calculer le CTP (Capable-To-Promise).

Postes de charge

Ajoutez des postes de charge pour augmenter la capacité des processus de fabrication.

GESTION DE PROJET

Ressources

Ressources de base

Suivez les ressources et les prix. Regroupez des ressources en un groupe de ressources, ou suivez séparément chaque ressource. Répartissez les ressources entre travail et équipement. Allouez des ressources à un projet spécifique, selon un calendrier.

Gestion de la capacité

Planifiez la capacité et les ventes. Gérez des statistiques d'utilisation et de rentabilité des ressources. Créez votre plan dans un calendrier avec le niveau de détail que vous souhaitez, sur la période de temps que vous définissez. Contrôlez l'usage des ressources et suivez la capacité de chaque ressource via des informations sur la disponibilité et les coûts planifiés sur des commandes et des devis.

Coûts multiples

Gérez des coûts alternatifs pour des ressources et des groupes de ressources. Les coûts sont fixes, ou basés sur un pourcentage additionnel ou sur une charge fixe additionnelle. Définissez autant de types de travail que vous le souhaitez.

Menu

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Comment acheter Microsoft Dynamics NAV 2015

3

Fonctionnalités dans Microsoft Dynamics NAV 2015

4

Capacités de Microsoft Dynamics NAV 2015

5

Ressources Microsoft

Gestion financière
> Généralités
> Immobilisations
> Gestion de trésorerie

Gestion de la chaîne logistique
> Ventes et effets à recevoir
> Taxes sur les ventes
> Achats et effets à payer
> Stock
> Gestion d'entrepôt

Fabrication
> Bases
> Fabrication agile
> Planification des approvisionnements
> Planification de la capacité

Gestion de projet
> Ressources
> Projets

Ventes, marketing et gestion des services
> Ventes et marketing
> Gestion des services

Gestion des ressources humaines (RH)

Langues

Configuration et développement
> Objets d'application
> Autre
> Modules locaux

Projets

Suivez l'avancement des projets et des données pour facturer le client. Gérez des projets à prix fixe et des projets en régie. Vous pouvez aussi :

- > Créer un plan pour un projet à tâches multiples avec groupement de tâches. Chaque tâche peut avoir son propre budget et sa propre période de temps.
- > Copier un budget d'un projet à un autre et définir une liste de prix spécifique au projet pour la facturation au client d'articles, de ressources et de dépenses générales.
- > Afficher les travaux en cours et la réception pour un projet.
- > Planifier et facturer le projet dans une devise différente de la devise locale en associant les modules Projets et Devises multiples.
- > Assigner un projet spécifique à un client et facturer le projet en totalité ou en partie en associant le module Projets au module Facturation ventes.

VENTES, MARKETING ET GESTION DES SERVICES

Marketing et ventes

Gestion de campagne

Organisez des campagnes sur des segments de clientèle que vous définissez. Pour cela, plusieurs critères sont à votre disposition comme les ventes, les profils des contacts et les interactions. Les segments ou les critères définis peuvent être réutilisés. Utilisez la fonction fusion de Word pour communiquer avec les contacts du segment considéré. Pour envoyer un document à des personnes de différentes nationalités dans leur langue natale, associez le module Gestion de campagne au module Gestion de document/Interaction.

Classification contacts

Triez vos contacts et classez vos clients en fonction de critères que vous spécifiez. Par exemple, vous pouvez sélectionner les contacts en fonction du chiffre d'affaires. Vous pouvez ainsi définir des cibles pour vos campagnes. Répartissez vos clients en segments A, B ou C et évaluez-les. (Les poids attribués à deux questions permettent de déterminer la valeur d'une troisième question.)

Gestion des contacts

Conservez une vue globale de vos contacts et personnalisez votre approche. Enregistrez vos contacts de toutes vos relations professionnelles. Ce module est étroitement intégré à l'application Ventes et effets à recevoir. Vous pouvez aussi :

- > Indiquer chaque personne liée à un contact.
- > Recevoir une alerte automatique si vous entrez des informations de contact qui existent déjà (fonction de vérification des doublons).
- > Obtenir une vue précise des prospects et des clients en classant vos contacts en fonction de questions de profilage.
- > Envoyer des devis à des prospects ou créer des documents de vente pour des contacts spécifiques si vous possédez le module Gestion des commandes client.

Gestion de documents/Interaction

Enregistrez tous les échanges que vous avez avec vos contacts – par exemple, appels téléphoniques, réunions, courriers. Joignez des documents (fichiers Word, Excel ou texte). Vous pouvez aussi enregistrer automatiquement d'autres interactions – par exemple, tous les documents Microsoft Dynamics NAV que vous envoyez à vos contacts, comme des commandes ou des devis, sont enregistrés. En utilisant des services de téléphone compatibles TAPI (Telephony Application Programming Interface), vous pouvez téléphoner à un contact en cliquant sur la carte du contact.

Menu

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Comment acheter
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Fonctionnalités dans
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Capacités de
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Ressources Microsoft

Gestion financière
> Généralités
> Immobilisations
> Gestion de trésorerieGestion de la chaîne
logistique
> Ventes et effets à
recevoir
> Taxes sur les ventes
> Achats et effets à payer
> Stock
> Gestion d'entrepôtFabrication
> Bases
> Fabrication agile
> Planification des
approvisionnements
> Planification de la
capacitéGestion de projet
> Ressources
> ProjetsVentes, marketing et
gestion des services
> Ventes et marketing
> Gestion des servicesGestion des ressources
humaines (RH)

Langues

Configuration et
développement
> Objets d'application
> Autre
> Modules locaux

Journalisation de la messagerie pour Microsoft Exchange Server

Enregistrez toute votre correspondance par emails. Enregistrez les messages émis ou reçus via Microsoft Dynamics NAV ou Microsoft Outlook®, et configurez le programme pour une journalisation automatique ou manuelle dans Microsoft Dynamics NAV. La solution est liée au serveur et nécessite Microsoft Exchange Server. (Consultez les conditions requises par Microsoft Dynamics NAV.)

Gestion des opportunités

Suivez les opportunités de ventes. Divisez votre processus de vente en plusieurs étapes et suivez chaque étape.

Intégration dans Outlook

Synchronisez vos tâches et vos contacts dans Microsoft Dynamics NAV avec les réunions, les tâches et les contacts dans Outlook. Créez, modifiez, annulez et supprimez dans une application, et synchronisez avec Outlook à l'heure de votre choix. Vous pouvez aussi personnaliser la synchronisation en ajoutant des champs ou des entités à synchroniser.

Gestion des Tâches

Organisez les tâches relatives à vos activités commerciales et marketing. Créez des tâches et assignez-les à des utilisateurs ou à des groupes d'utilisateurs. Créez automatiquement des tâches et des activités composées de tâches.

Gestion des services

Planification et affectation

Affectez du personnel aux ordres d'exécution. Enregistrez des éléments, comme l'état des ordres d'exécution. Gérez les informations sur les techniciens et le personnel de service, puis filtrez en fonction de leur disponibilité et de leurs compétences. Affichez les tâches classées par priorité, par charges de service et par escalade.

Gestion des contrats de service

Établissez un contrat avec le client définissant le niveau de service à apporter. Avec ce module, vous pouvez :

- > Gérer l'historique, le renouvellement et les modèles de contrats.
- > Gérer la garantie sur les éléments du service et les pièces détachées.
- > Enregistrer des détails comme les niveaux de service, les temps de réponse, les remises, l'historique de chaque contrat, les pièces remplacées et le temps de main d'œuvre.
- > Mesurer la rentabilité d'un contrat.
- > Générer des devis pour les contrats.

Nous vous conseillons d'utiliser aussi les modules Gestion des commandes de service et Gestion des articles de service.

Gestion des articles de service

Enregistrez et suivez vos articles de service, y compris les informations de contact, la gestion des composants, les références des pièces et la garantie. Utilisez la fonctionnalité Analyse Trandscape pour afficher des indicateurs de performance sur un élément de service et sur une période de temps.

Gestion des commandes de service

Enregistrez les demandes d'après-vente comme les demandes de service, les commandes de service, les demandes de réparation. Les demandes de service peuvent être créées automatiquement selon les termes de votre contrat de service. Les données de la commande de service sont saisies par l'employé du centre d'appels ou par votre atelier de réparation. Ce module permet aussi d'enregistrer des commandes de service imprévisibles ou uniques.

Enregistrez et gérez les équipements loués aux clients. Obtenez l'historique complet de vos commandes de service et de vos devis via le journal des commandes de service.

Menu

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Comment acheter
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Fonctionnalités dans
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Capacités de
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Ressources Microsoft

Gestion financière
> Généralités
> Immobilisations
> Gestion de trésorerie

Gestion de la chaîne
logistique
> Ventes et effets à
recevoir
> Taxes sur les ventes
> Achats et effets à payer
> Stock
> Gestion d'entrepôt

Fabrication
> Bases
> Fabrication agile
> Planification des
approvisionnements
> Planification de la
capacité

Gestion de projet
> Ressources
> Projets

Ventes, marketing et
gestion des services
> Ventes et marketing
> Gestion des services

Gestion des ressources
humaines (RH)

Langues

Configuration et
développement
> Objets d'application
> Autre
> Modules locaux

Gestion des tarifs service

Définissez et suivez le prix de vos services. Définissez des groupes de prix en fonction de différents critères tels que l'élément de service (ou le groupe de services), la tâche impliquée ou le type de défaut – sur une certaine période de temps, pour un client ou une devise spécifique. Définissez des structures de calcul de prix qui incluent tous les paramètres impliqués dans la fourniture du service ; par exemple, les pièces utilisés, les types de travaux et les frais. Le système assigne automatiquement la structure de prix idoine aux commandes de service qui répondent aux critères du prix. Vous pouvez aussi définir des prix fixes, des prix minimaux ou maximaux à des groupes de services et afficher des statistiques sur la rentabilité de chaque groupe de prix.

GESTION DES RESSOURCES HUMAINES (RH)

Ressources humaines de base

Gérez efficacement vos stratégies RH. Groupez les informations relatives à vos employés et utilisez des classements en fonction de certains types d'information comme l'expérience, les compétences, la formation, l'appartenance à une équipe. Enregistrez des informations personnelles, suivez les offres d'emploi au sein de votre entreprise et établissez une liste de candidats à ces postes. Gérez les avantages en nature comme ordinateurs, voitures de fonction, cartes de crédit. Enregistrez les absences dans l'unité de mesure de votre choix, les autres adresses connues et les noms des parents de l'employé.

LANGUES

Document en plusieurs langues

Écrivez des descriptions personnalisées de vos articles et imprimez vos rapports en différentes langues. (Par exemple, établissez des factures dans la langue du destinataire.) Les descriptions peuvent être liées à certains clients, ce qui est utile pour vendre à l'étranger.

Vous pouvez aussi personnaliser des descriptions d'articles pour des clients nationaux. Les descriptions personnalisées sont automatiquement sélectionnées. Les textes des langues alternatives doivent être insérés dans les objets applications appropriés.

Plusieurs langues

Changez de langue en temps réel à condition que cette langue soit disponible dans l'application; Le module Langue est utilisé par la fonctionnalité Multilingue.

IMPORTANT : L'utilisateur peut exploiter ce module Langue uniquement si le fichier de licence personnelle contient le module langue pour la langue considérée.

Chaque module langue couvre les fonctionnalités d'une seule langue à la fois. Par exemple, le module Danois contient toutes les chaînes de caractères en danois pour la fonctionnalité Danois. Il ne contient pas les chaînes d'une autre langue.

CONFIGURATION ET DÉVELOPPEMENT

Générateur d'applications (à la carte)

Changez les règles métier et les calculs des applications. Les règles métier et les calculs spéciaux sont définis en C/AL (langage applicatif C/SIDE). Bien que ce module permette d'accéder à C/AL, il ne donne pas accès au code C/AL existant qui met à jour les tables protégées en écriture (par exemple, les validations). Avec le Générateur d'application, vous créez des fonctionnalités nouvelles dans votre application pour adapter Microsoft Dynamics NAV à votre entreprise. Ce module vous permet aussi de créer jusqu'à 100 objets unités de code (numérotés de 50 000 à 50 099). Vous pouvez aussi exploiter la fonctionnalité incluse dans le Designer du volet Navigation (par exemple, créer de nouveaux éléments de menus).

Menu

1

Microsoft Dynamics
NAV

2

Comment acheter
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Fonctionnalités dans
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Capacités de
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Ressources Microsoft

Gestion financière
> Généralités
> Immobilisations
> Gestion de trésorerie

Gestion de la chaîne
logistique
> Ventes et effets à
recevoir
> Taxes sur les ventes
> Achats et effets à payer
> Stock
> Gestion d'entrepôt

Fabrication
> Bases
> Fabrication agile
> Planification des
approvisionnements
> Planification de la
capacité

Gestion de projet
> Ressources
> Projets

Ventes, marketing et
gestion des services
> Ventes et marketing
> Gestion des services

Gestion des ressources
humaines (RH)

Langues

Configuration et
développement
> Objets d'application
> Autre
> Modules locaux

Générateur de page

Modifiez les pages existantes (les fenêtres à l'écran pour la saisie des données et des requêtes) et créez jusqu'à 100 objets page (numérotés de 50 000 à 50 099). Le module Générateur de page vous permet aussi d'utiliser le Designer du volet Navigation. Le Designer vous permet de créer de nouveaux éléments dans les menus. Le module Générateur de page ne donne pas accès au langage C/AL.

Concepteur de rapport

Ce module vous permet de modifier des rapports existants et de créer jusqu'à 100 objets rapport (numérotés de 50 000 à 50 099). Ce module donne accès au langage C/AL (le langage applicatif C/SIDE) utilisé dans les rapports pour définir des règles métier et des calculs spécifiques. Vous pouvez créer des rapports en partant de rien ou dupliquer un rapport existant et l'adapter. Chaque rapport Microsoft Dynamics NAV a été créé avec cet outil et par conséquent, peut être facilement personnalisé. Vous aurez besoin de Microsoft Visual Studio Report Designer 2010 pour concevoir la mise en page d'un rapport dans un environnement de développement. Microsoft Visual Report Designer est livré avec Microsoft Visual Studio 2010 SP1 Professional, Premium ou Ultimate.

Ce module vous permet d'exploiter la fonctionnalité incluse dans le Designer du volet Navigation (par exemple, créer de nouveaux éléments de menus).

Développement de solutions (à la carte)

Changez les règles métier et les calculs des applications. Les règles métier et les calculs spéciaux sont définis en C/AL (langage applicatif C/SIDE). Ce module donne accès au code qui met à jour les tables protégées en écriture avec les outils Fusion et Mise à jour. Vous pouvez aussi :

- > Modifier ou créer n'importe quel type d'objet.
- > Utiliser les options Traduire/Exporter et Traduire/Importer dans le Générateur d'objets.

(Ces options ne sont pas disponibles avec le module Générateur d'applications.)

Concepteur de tables

Modifiez les définitions des tables existantes et créez jusqu'à 10 nouvelles tables (numérotées de 50 000 à 50 099). Vous pouvez modifier des propriétés des champs comme le nom du champ, le nombre de décimales, la valeur maximale ; ajouter de nouveaux champs à des tables existantes ; créer de nouvelles tables pour stocker des données spécifiques à votre activité. Créez des clés de tri et modifiez ou créez de nouveaux champs FlowFields et FlowFilters pour extraire et réordonner des données. Ce module ne donne pas accès au langage C/AL.

XMLports (100)

Créez ou modifiez des objets XMLport. Le module Concepteur XMLport donne accès au langage C/AL (le langage applicatif C/SIDE) utilisé dans les XMLports pour définir des règles métier et des calculs spécifiques. Chaque objet XMLport dans Microsoft Dynamics NAV a été créé avec cet outil et par conséquent, peut être facilement personnalisé. Ce module vous permet de créer jusqu'à 100 nouveaux objets XMLports (numérotés de 50 000 à 50 099) et d'exploiter la fonctionnalité incluse dans le Designer du volet Navigation (par exemple, créer de nouveaux éléments de menus).

Concepteur de requêtes

Le Concepteur de requêtes permet de modifier les requêtes existantes et d'en créer jusqu'à 100 nouvelles. C'est l'outil principal pour créer des objets de type Requête. Les objets Requetes extraient des sous-ensembles de la base de données et alimentent toutes les parties de l'application comme les graphiques et la logique métier.

Objets d'application

Unités de code (100)

10 unités de code sont incluses dans le **Starter Pack** et 10 unités supplémentaires sont incluses dans l'**Extended Pack**. Des groupes de 100 unités supplémentaires sont disponibles dans la suite Personnalisation.

Menu

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Comment acheter Microsoft Dynamics NAV 2015

3

Fonctionnalités dans Microsoft Dynamics NAV 2015

4

Capacités de Microsoft Dynamics NAV 2015

5

Ressources Microsoft

Gestion financière
> Généralités
> Immobilisations
> Gestion de trésorerie

Gestion de la chaîne logistique
> Ventes et effets à recevoir
> Taxes sur les ventes
> Achats et effets à payer
> Stock
> Gestion d'entrepôt

Fabrication
> Bases
> Fabrication agile
> Planification des approvisionnements
> Planification de la capacité

Gestion de projet
> Ressources
> Projets

Ventes, marketing et gestion des services
> Ventes et marketing
> Gestion des services

Gestion des ressources humaines (RH)

Langues

Configuration et développement
> Objets d'application
> Autre
> Modules locaux

Rapports (100)

Des groupes de 100 unités supplémentaires sont disponibles dans la suite Personnalisation.

Tables (10)

10 tables sont incluses dans l'**Extended Pack**. Des groupes de 10 unités supplémentaires sont disponibles dans la suite Personnalisation.

XMLports (100)

100 XMLports sont inclus dans l'**Extended Pack**. Des groupes de 100 XMLports supplémentaires sont disponibles dans la suite Personnalisation.

Requêtes (100)

Des groupes de 100 requêtes supplémentaires sont disponibles dans la suite Personnalisation.

Pages (100)

100 pages sont incluses dans l'**Extended Pack**. Des groupes de 100 requêtes supplémentaires sont disponibles dans la suite Personnalisation.

Autres

Feuille de temps

La feuille de temps est une solution flexible pour enregistrer les heures passées, avec approbation d'un manager. La feuille de temps intègre les services, les projets et les ressources.

Dimensions avancées

Le module Dimensions avancées fournit des dimensions sans limites pour les transactions et toute la comptabilité. Vous nommez les dimensions comme vous le souhaitez. En plus d'un nombre illimité de dimensions, ce module permet de définir des règles pour associer dimensions et valeurs de dimensions. Vous contrôlez ainsi l'utilisation des dimensions et cela améliore la fiabilité des résultats basés sur les dimensions.

Vous pouvez aussi :

- > Définir des règles de priorité pour des valeurs par défaut et définir des règles de dimensions en fonction de votre secteur d'activité.
- > Définir et utiliser des vues pour analyser des transactions du grand livre par dimension, et pour regrouper des dimensions comme vous le souhaitez.
- > Inclure des informations du budget dans les vues d'analyse, ce qui est une excellente façon d'analyser des données en utilisant des dimensions.
- > Associer une analyse de dimensions avec l'utilisation des tableaux d'analyse.

Dimensions de base

Ajoutez deux dimensions supplémentaires au grand livre et à n'importe quel livre de comptabilité dans Microsoft Dynamics NAV pour plus de flexibilité avec les outils analytiques. Nommez ces deux dimensions comme vous le souhaitez et assignez des codes de dimension à chaque transaction qui implique un compte du grand livre, un client, un fournisseur, une immobilisation, une ressource, un projet ou un article du stock. De plus, vous pouvez définir des valeurs de dimension par défaut et des règles sur ces valeurs pour tous les types de comptes (grand livre, client, fournisseur, article, etc.). Cela facilite l'ajout de dimensions à toutes les transactions. Ce module peut être utilisé dans des entreprises qui ont plusieurs projets, régions ou centres de profit.

Vous pouvez aussi utiliser ce module pour :

- > Analyser finement des projets dans des entreprises dont les projets se répartissent sur plusieurs départements et fonctions.
- > Générer un état des opérations pour un compte véhicule de fonction, où chaque véhicule est défini comme un projet.
- > Établir un compte unique pour tous les véhicules de fonction avec la possibilité de produire un état détaillé par véhicule.
- > Imprimer la balance pour un département, pour un projet ou pour une combinaison des deux.

Menu

1

Microsoft Dynamics NAV

2

Comment acheter Microsoft Dynamics NAV 2015

3

Fonctionnalités dans Microsoft Dynamics NAV 2015

4

Capacités de Microsoft Dynamics NAV 2015

5

Ressources Microsoft

Gestion financière
> Généralités
> Immobilisations
> Gestion de trésorerie

Gestion de la chaîne logistique
> Ventes et effets à recevoir
> Taxes sur les ventes
> Achats et effets à payer
> Stock
> Gestion d'entrepôt

Fabrication
> Bases
> Fabrication agile
> Planification des approvisionnements
> Planification de la capacité

Gestion de projet
> Ressources
> Projets

Ventes, marketing et gestion des services
> Ventes et marketing
> Gestion des services

Gestion des ressources humaines (RH)

Langues

Configuration et développement
> Objets d'application
> Autre
> Modules locaux

Texte étendu

Optez pour un nombre illimité de lignes pour décrire des articles du stock, des ressources et des comptes du grand livre. Ce texte étendu peut être automatiquement copié sur les documents des ventes ou des achats, lorsque les lignes sont saisies. La description peut aussi tenir compte de la date afin que des messages spécifiques apparaissent au cours d'une certaine période. Vous pouvez ainsi mettre en avant des promotions ou des conditions de garantie. Le texte étendu peut être défini en plusieurs langues.

Intrastat

Ce module extrait automatiquement les données nécessaires pour transmettre les informations Intrastat aux autorités. Contactez vos autorités locales pour savoir si vous devez fournir ces informations.

File projets

Automatisez un service ou planifiez des tâches. Par exemple, vous pouvez automatiquement établir des renouvellements de contrats de service ou des factures de contrats de service.

Vous pouvez configurer le programme pour qu'il contrôle automatiquement si des traitements par lots s'exécuteront à une date spécifique.

Devises multiples

Utilisez plusieurs devises dans le système, aussi bien pour les effets à recevoir que pour les effets à payer, dans les rapports comptables, pour les ressources, les articles du stock et les comptes bancaires (avec les modules Gestion de trésorerie). Avec ce module, vous pouvez :

- > Saisir les taux de change et convertir la devise en respectant la législation européenne (y compris la « triangulation ») dans les pays de l'Union européenne. La triangulation est la méthode requise pour les conversions de devises au cours de la période de transition de l'euro.
- > Effectuer des conversions selon les taux de change enregistrés dans la table correspondante.
- > Définir une devise dans la table des taux de change et son format d'affichage. Les montants seront ainsi correctement affichés dans tous les formulaires et dans tous les rapports du système.

- > Saisir dans la table, les taux de change à une date ou pour une période donnée.
- > Calculer le taux de change associé à la date de la transaction pour chaque conversion d'une devise étrangère vers la devise locale.
- > Enregistrer l'historique des taux de change dans la table afin de suivre les fluctuations sur une période de temps.
- > Effectuer des échanges commerciaux avec n'importe quel fournisseur ou client, en utilisant plusieurs devises à la fois. Par exemple, une entreprise peut émettre une facture dans une devise et accepter un paiement de cette facture dans une autre devise.
- > Gérer dynamiquement la conversion de devise et traiter efficacement les mises à jour des taux.
- > Enregistrer les détails des transactions en devises locales et étrangères. Les rapports concernant les effets à recevoir et à payer peuvent être imprimés en devise locale ou étrangère.
- > Utiliser l'option ajustement du taux de change pour ajuster les montants à payer et à recevoir, et valider les pertes et les profits non réalisés dans le grand livre.

Au moment du paiement, les pertes ou les profits sont réalisés et les validations correspondantes sont écrites dans le grand livre. Si vous utilisez une autre devise supplémentaire dans le grand livre, l'option ajustement du taux de change ajuste aussi les écritures dans le grand livre selon vos paramètres pour chaque compte.

Licence par base de données (SQL Server)

Une licence pour chaque base de données est requise quand vous exécutez plusieurs bases de données sur la même instance de SQL Server. Chaque base de données a son propre fichier de licence. Afin d'avoir plus d'une base de données utilisant différents fichiers de licences, ces fichiers de licences doivent inclure ce module. Sans ce module, toutes les bases de données sur le serveur qui n'ont pas chacune leur propre fichier de licence, utilisent un fichier de licence commun.

Menu

1

Microsoft
Dynamics NAV

2

Comment acheter
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Fonctionnalités dans
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Capacités de
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Ressources Microsoft

Gestion financière
> Généralités
> Immobilisations
> Gestion de trésorerie

Gestion de la chaîne
logistique
> Ventes et effets à
recevoir
> Taxes sur les ventes
> Achats et effets à payer
> Stock
> Gestion d'entrepôt

Fabrication
> Bases
> Fabrication agile
> Planification des
approvisionnements
> Planification de la
capacité

Gestion de projet
> Ressources
> Projets

Ventes, marketing et
gestion des services
> Ventes et marketing
> Gestion des services

Gestion des ressources
humaines (RH)

Langues

Configuration et
développement
> Objets d'application
> Autre
> Modules locaux

Codes motifs

Définissez des codes motifs. Un code motif est assigné à chaque transaction dans le système. Cela permet de réaliser des audits définis par l'utilisateur qui complètent ceux déjà fournis par le système. Définissez des codes motifs sur des journaux, des ventes et des achats. Par exemple, utilisez des codes motifs pour marquer toutes les entrées comptables en rapport avec la clôture de l'année fiscale.

Filiales (illimité)

Pour les licences perpétuelles, les termes de la licence autorisent des filiales qualifiées de l'entreprise sous licence, à accéder au logiciel. Consultez le contrat de licence pour en savoir plus.

Autorisations

Assignez des autorisations à chaque utilisateur. Contrôlez l'accès à chaque table, chaque rapport, unité de code, XMLport et élément de menu de Microsoft Dynamics NAV.

Acheteurs/Vendeurs

Suivez les ventes ou les achats par personne, en définissant des acheteurs et des vendeurs. Ces personnes sont suivies dans les livres fournisseurs, clients, articles, projets et ressources. Des statistiques sont produites pour chaque acheteur et chaque vendeur défini. Elles peuvent servir à calculer des commissions.

Nombre d'entreprises illimité

Obtenez un tarif intéressant si vous gérez plusieurs entreprises.

Identifiants et mots de passe utilisateurs

Créez des identifiants et des mots de passe pour limiter l'accès des informations Microsoft Dynamics NAV à certaines personnes uniquement. Contrôlez l'accès à la solution et donnez les autorisations aux personnes de votre choix. Ces fonctionnalités de sécurité sont fournies par la base de données de Microsoft Dynamics NAV.

Ce module peut être utilisé seul ou en association avec le module Autorisations.

Modules locaux

Modules locaux

Microsoft Dynamics NAV propose des modules pour des processus locaux. Ils sont disponibles en tant que composants additionnels (modules à la carte).

Consultez la dernière liste de prix pour obtenir la liste de ces modules et tous les détails les concernant.

5.

Ressources
Microsoft



Menu

1

Microsoft
Dynamics NAV

2

Comment acheter
Microsoft Dynamics
NAV 2015

3

Fonctionnalités dans
Microsoft Dynamics
NAV 2015

4

Capacités de
Microsoft Dynamics
NAV 2015

5

Ressources Microsoft

5. Ressources Microsoft

Le site web Microsoft Dynamics décrit ce que peuvent vous apporter les solutions Microsoft Dynamics et vous montre aussi comment démarrer.

[Pour en savoir plus, cliquez ici >](#)

Le Contrat de licence décrit les conditions d'utilisation du produit.

[Pour en savoir plus sur les licences, cliquez ici >](#)

CustomerSource – Microsoft Dynamics CustomerSource est un site réservé aux clients des produits Microsoft Dynamics. Faisant partie des avantages de votre plan de service, CustomerSource vous permet d'accéder à une puissante base de connaissances sur Microsoft Dynamics, à des formations illimitées en ligne, à des mises à jour en téléchargement et à bien d'autres ressources et informations disponibles 24 heures sur 24. (Connexion requise.)

[Pour en savoir plus sur CustomerSource, cliquez ici >](#)

PartnerSource - Ce site apporte de nombreuses informations aux partenaires Microsoft Dynamics.

[Pour en savoir plus sur PartnerSource, cliquez ici >](#)



Microsoft Dynamics NAV

Microsoft Dynamics NAV est une solution métier de Microsoft rapide à implémenter, simple à utiliser et à la hauteur de vos ambitions.

Rationalisez et connectez votre entreprise :

- > Déployez vos applications dans le Cloud ou sur vos serveurs, comme vous le souhaitez.
- > Améliorez la productivité et simplifiez les échanges en connectant vos collaborateurs.
- > Gérez une entreprise internationale, répartie sur différents sites grâce aux fonctionnalités ERP.
- > Associez la messagerie, les agendas et d'autres fichiers avec les données, les rapports et les états de votre logiciel de gestion avec Microsoft Dynamics NAV et Office 365.

Aujourd'hui, plus de 100 000 clients utilisent Microsoft Dynamics NAV dans 42 pays pour gérer leurs entreprises avec succès.



En savoir plus

Contactez un partenaire Microsoft pour découvrir comment Microsoft Dynamics NAV peut aider votre entreprise.

Ou pour plus d'informations sur Microsoft Dynamics NAV, cliquez ici >